

## PALESTRAS EQUIPE DE VENDAS



Vamos conversar sobre as novidades do **mercado**, as **tendências** de comportamento e consumo, e mostrar para sua equipe como aperfeiçoar a **qualidade** no atendimento. Conhecer os produtos e serviços ofertados e a conduta profissional mais adequada é imprescindível!

### **Temas:**

- a. Venda segura: postura e comportamento
- b. Valorizando sua imagem: meu estilo x estilo da empresa
- c. As tendências da estação: agregando valor aos produtos

**Duração:** 1 encontro (1 hora)

**Entre em contato e solicite um orçamento**

*Consulte outras possibilidades de temas conforme sua demanda*